

人を惹きつけ信頼される話し方講座

上司からメンバー・メンバーから上司へ、お客様や取引先へ、本講座は相手と良好な関係を築きながら自分の考えや想いが相手に伝わる話し方のテクニックや印象アップ術を学ぶ講座です。

実施要項

実施日 : 平成 31 年 2 月 13 日 (水)、20 日 (水) 2 日間のコース
 時 間 : 9:00~16:00
 会 場 : 上越テクノスクール
 申込期限 : 平成 31 年 1 月 30 日 (水)
 定 員 : 10 名
 受講料 : 2,400 円
 持ち物 : 筆記用具、100円ショップにあるような鏡
 (A5 サイズ程度スタンド型)



新潟県立 **上越テクノスクール**
 TEL : 025-545-2190

訓練内容

対 象	報告や説明が苦手な方、指示を出しても思うように伝わらない方。話す内容がまとまりにくい方。社内外問わず様々な人と接する方。
内 容	相手と良好な関係を築きながら伝えたい事を理解してもらえる方法について学びます。表情や声など印象アップについて演習を交えて実践に活かせるテクニックを身に付けます。 ・印象アップ術 (表情/声/態度) ・話の組み立て方/伝え方/聴き方 ・相手の心に届く話し方 (言いくるめるのではなく納得・理解を得るために) ・話し方のテクニック ・ロールプレイング
講 師	佐藤 ゆみ さん (印象アップコーディネーター、FMみょうこうパーソナリティ)



受講料の支払い・その他

- ◆受講料は **一講習会前日** までにお近くの金融機関(郵便局を除く)で、納入してください。なお、納入された受講料は受講されない場合でも返金いたしません。
- ◆**市町村民税非課税世帯等に該当する方は受講料の減免を受けることができます-講習会前日-までに申請書提出が必要です。詳しくは、申込み時にテクノスクールにお問い合わせください。**
- ◆**申込状況により日程変更や中止場合があります。又、申込者が多数の場合は抽選になることがあります。**
- ◆申込締切日以降、開講日の1週間前頃までに納入通知書を郵送し受講者決定の通知とさせていただきます。
- ◆受講終了後、及び年度末に郵送するアンケートにご協力をお願いします。

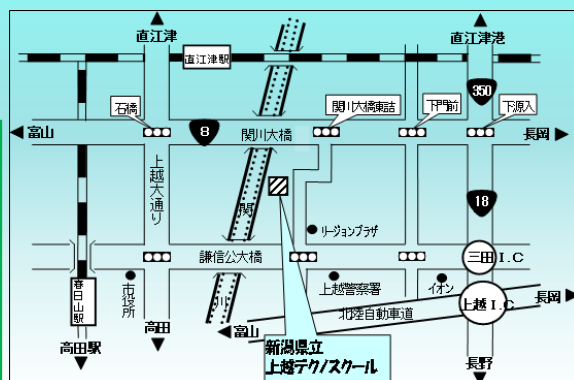
申込方法

申込書にご記入の上、**1月30日 (水) までに** ①郵送または②FAXまたは③電子メールまたは④持参にて申込み願います。

<申し込み・お問い合わせ先>

新潟県立上越テクノスクール 能力開発支援課

- ① ☎943-0171 上越市大字藤野新田 333-2
 ② FAX : 025-545-2193 TEL : 025-545-2190
 ③ E-mail ngt055020@pref.niigata.lg.jp



在 職 者 訓 練 受 講 申 込 書

申込日：平成 年 月 日

新潟県立 上越テクノスクール校長 様

訓練科 コース名	人を惹きつけ信頼される話し方講座		
(ふりがな) 氏 名		生 年 月 日	年 月 日 (歳)
現 住 所	〒 電話番号 () ー		
職 務 内 容	(※製造、販売、開発、事務等)	受講訓練科に関する 実 務 経 験 年 数	年
所 属 事 業 所 名		被 雇 用 形 態 ※あてはまる番号に○を 付けてください。	1. 正規雇用 2. 非正規雇用
事 業 所 所 在 地	〒 電話番号 () ー		
事 業 所 の 規 模	※お勤めの団体や企業全体の労働者数に○を付けてください。(本社・支店・工場等を合わせた数) 1 (1～29 人) 2 (30～99 人) 3 (100～299 人) 4 (300～499 人) 5 (500～999 人) 6 (1,000 人以上)		
受 講 料 納 入 者	※受講料の納入者に○を付けてください。 1 所属事業所 ・ 2 受講者		
当 校 か ら の 連 絡 先	※希望する連絡先に○を付けてください。 1 所属事業所 (担当者名 :) ・ 2 受講者 「2 受講者」を選択した場合、所属事業所への連絡 可 ・ 不可		

御記入いただいた個人情報、在職者訓練実施のほか、訓練ニーズ調査のアンケートに使用させて頂く場合がありますが、それ以外の目的では使用いたしません。